

# Sales & Operations Planning in Supply Chain

Эксклюзивный мастер-класс для руководителей, управляющих цепями поставок

## ИНТЕРАКТИВНЫЙ МАСТЕР-КЛАСС SALES & OPERATIONS PLANNING\*

### РАСПИСАНИЕ

8:30	Регистрация
9:00	Введение
9:15	Структура S&OP
10:15	S&OP – Зачем и Как?
10:45	Перерыв
11:05	Мастерство коммуникации (интерактивный мастер-класс)
11:15	Примеры S&OP (Case Studies)
12:15	Роли и обязанности в S&OP
12:45	Ланч
13:45	Структура S&OP и степень готовности компании к внедрению процесса
14:45	Ключевые показатели эффективности S&OP. На что смотреть?
15:30	Перерыв
15:50	План действий
16:30	Вопросы и ответы. Завершение



**Ведущий мастер-класса:**  
Хью Вильямс  
Управляющий директор  
Hughenden Consulting

**Язык мероприятия:**  
английский с переводом  
на русский по желанию  
участников

**Количество участников:**  
15 человек

**Возникли вопросы?**  
[Ольга Иванова](#)  
Координатор тренингов  
CEO Консалтинг  
[training@c3g.ru](mailto:training@c3g.ru)  
тел. +7 (495) 661-62-16