

Sales & Operations Planning in Supply Chain

Эксклюзивный мастер-класс для руководителей, управляющих цепями поставок

ИНТЕРАКТИВНЫЙ МАСТЕР-КЛАСС SALES & OPERATIONS PLANNING*

РАСПИСАНИЕ

8:30	Регистрация
9:00	Введение
9:15	Структура S&OP
10:15	S&OP – Зачем и Как?
10:45	Перерыв
11:05	Мастерство коммуникации (интерактивный мастер-класс)
11:15	Примеры S&OP (Case Studies)
12:15	Роли и обязанности в S&OP
12:45	Ланч
13:45	Структура S&OP и степень готовности компании к внедрению процесса
14:45	Ключевые показатели эффективности S&OP. На что смотреть?
15:30	Перерыв
15:50	План действий
16:30	Вопросы и ответы. Завершение



Ведущий мастер-класса:
Хью Вильямс
Управляющий директор
Hughenden Consulting

Язык мероприятия:
английский с переводом
на русский по желанию
участников

Количество участников:
15 человек

Возникли вопросы?
[Ольга Иванова](#)
Координатор тренингов
CEO Консалтинг
training@c3g.ru
тел. +7 (495) 661-62-16